



Mitarbeiter (w/m/d) am Standort Heinsberg Call Center Agent Neukunden Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Wer wir sind und wohin wir möchten

Wir verbinden Menschen über unsere WiFi-Plattform und arbeiten für zahlreiche Unternehmen und öffentliche Einrichtungen. Wir zeigen, was heute mit WiFi möglich ist und sprechen Menschen an, die den digitalen Lifestyle leben und Unternehmen, sowie Städte und Kommunen, die die Herausforderungen der digitalen Transformation angehen. Wir vermitteln unser Wissen. Wir entwickeln, installieren und betreiben digitale WiFi-Produkte, die Menschen online Begegnungen ermöglichen. Dafür suchen wir Unterstützung.

Wen wir dafür suchen

Du hast Spaß an der Telefonie und dem Umgang mit ganz unterschiedlichen Menschen. Du unterstützt unser Sales-Team bei der telefonischen Vermarktung. Verkaufserfahrung, insbesondere am Telefon, im Geschäftskundenumfeld ist von Vorteil, jedoch nicht Bedingung. Der Unternehmenskunde steht bei uns in aller Regel langjährig im Mittelpunkt. Quereinsteiger:innen 50 plus, Einsteiger:innen, Absolvent:innen oder einfach Neugierige sind jederzeit willkommen - vorausgesetzt, Ehrgeiz und Telefonstimme sind richtig gut.

Die Arbeitsbedingungen sind für die Anforderung optimal. Eigenständigkeit, Vertrauen sowie Work-Life-Balance sind auch uns ein Begriff.

Was wir anbieten

Ein kleines Team - bunt gemischt. Flache Hierarchien. Raum zur Entfaltung und die Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen. Festanstellung in Teil- oder Vollzeit. Guter Verdienst.

Interesse?

Wir freuen uns auf deine Bewerbung. Schreibe uns, was dich an der Stelle reizt, und schicke uns einen aktuellen Lebenslauf, deine Gehaltsvorstellungen und deinen frühesten Starttermin an hr@thecloud.eu.

The Cloud Networks Germany GmbH
Büro Heinsberg
Oberlieck 5
52525 Heinsberg



WiFiFirst Group